

Das könnte **Deine**
große Chance sein!

Sales and Business Development Manager (m/w/d)

Du bist auf der Suche nach einer neuen Herausforderung? Dann bist du bei uns genau richtig! Wir sind ein innovatives, zukunftsorientiertes Druckunternehmen, das seinen Kunden erstklassige Printprodukte sowie bedarfsgerechte Lösungen rund um den Druck anbietet. Wir verfügen über einen modernen Maschinenpark, online-basierte Kundenportale, langjährige Erfahrung im Online-Druck, attraktive Web-Shops, einen professionellen Lettershop sowie einen zuverlässigen Lager- und Versandservice. Mit unserem vielfältigen Angebot haben wir im Vertrieb die besten Voraussetzungen für einen langfristigen Erfolg.

Weitere Infos findest du auf unserer Homepage: www.johnen-gruppe.de

Wir suchen eine motivierte, kreative Persönlichkeit, die sich für unsere Produkte begeistert und unsere Kunden überzeugt.

Deine Aufgaben

- In enger Zusammenarbeit mit der Geschäfts- und Vertriebsleitung gestaltest du proaktiv und zukunftsorientiert die Vertriebsstrategie der Johnen-Gruppe. Dabei greifst du auf das bestehende Produktportfolio zurück und lieferst dank deiner Expertise Ideen für den Ausbau der etablierten Geschäftsfelder.
 - Umsatz- und Ertragsplanung
 - Planung von Schwerpunkten für die Neukundengewinnung
- Entwicklung von Konzepten und Marketingmaßnahmen in Zusammenarbeit mit unserer Fachabteilung und externen Agenturen, um unsere Dienstleistungen optimal darzustellen und so das gesamte Umsatzpotential von interessanten Neu- und Bestandskunden auszunutzen.
- Last but not least setzt du die bestehenden und entwickelten Strategien und Maßnahmen in die Tat um und gewinnst aktiv neue Kunden.
 - Direktakquise und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
 - Schnittstelle zwischen Kunden und Vertriebsinnendienst
 - Repräsentant des Unternehmens nach außen

Dein Profil

- abgeschlossene Ausbildung in einem Medienberuf oder mehrjährige Erfahrung in diesem Bereich
- Erfahrungen in allen gängigen MS-Office-Programmen sowie IT-Grundkenntnisse
- schnelle Auffassungsgabe, Eigeninitiative, eine lösungsorientierte Arbeitsweise und gelegentliche Reisebereitschaft
- ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick

Es erwartet dich

- die Wertekultur in einem Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- ein Team, das dich in allen Belangen unterstützt
- ein attraktives und leistungsorientiertes Gehalt
- sicheren, zukunftsorientierten, abwechslungsreichen und interessanten Arbeitsplatz

Bringe Schwung in deine Karriere. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Johnen-druck GmbH & Co. KG
Bornwiese 5 · 54470 Bernkastel-Kues
Fon 06531 509-322 · dziewe@johnen-gruppe.de · www.johnen-gruppe.de

johnen
DRUCK* · SERVICE* · SYSTEM*